

# Salgsleder – Mat & Merch

## Rolle:

Ansvarlig for kiosker, utsalgssteder og salg av varer under OBOS-turneringen Innlandet 2026.

## Du får ansvar for:

- Planlegging og gjennomføring av kioskdirift, inkludert valg av produkter som skal selges
- Bestilling av varer og logistikk
- Bemanningsplan og opplæring av frivillige
- Salgsstrategi og enkel markedsføring på arena
- Oppsett og drift av stands/utsalgspunkter

## Kvalifikasjoner og personlige egenskaper:

- Strukturert og handlekraftig
- God på samarbeid og logistikk
- Interesse for salg og service
- Trives med ansvar og høyt tempo

## Tidsperiode som det er spesielt viktig å være tilgjengelig for i denne rollen:

- Februar – August
- Turneringens gjennomføring: siste helgen i august 2026

## Kort om arrangementet:

OBOS-turneringen Innlandet er en av Norges største breddefotballturneringer for barn og ungdom. Over 370 lag møtes til en helg med fotballglede, engasjement og aktivitet både på og utenfor banen. Turneringen har totalt syv utsalgssteder som driftes av frivillige. Overskuddet er en viktig inntektskilde for hele klubbens drift, men viktigst av alt er det at tilreisende har et godt utvalg å velge i. For mat og drikke er en sentral del av en turneringshelg. Les mer:

[www.obosturneringen.no](http://www.obosturneringen.no)



